

**28 марта  
1933 года**

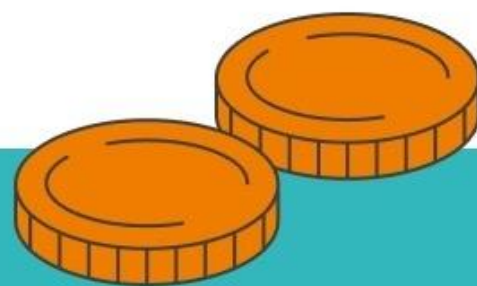
**был проведен  
самый  
масштабный  
аукцион  
в истории**



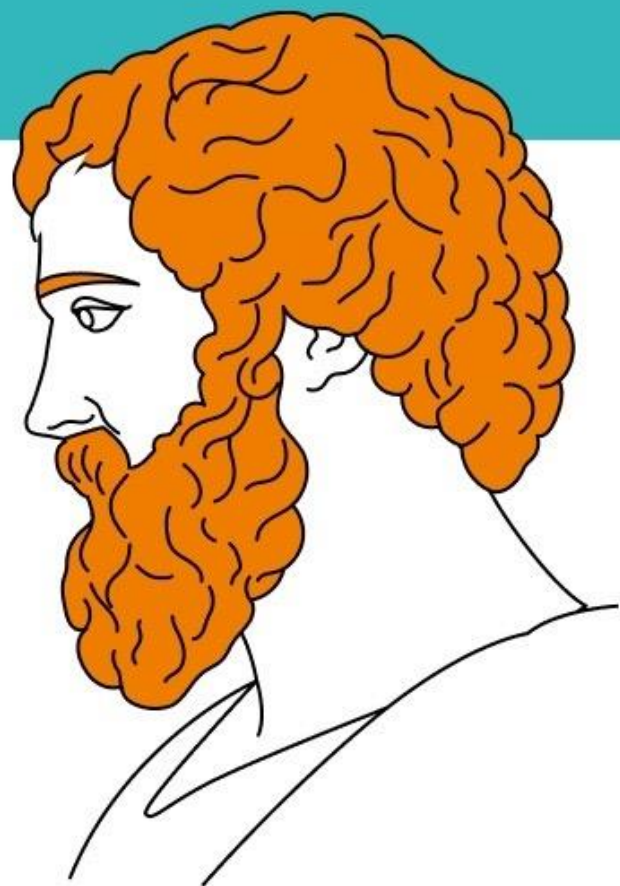
В 190-х годах в Римской империи начался кризис правления: власть оказалась в руках преторианской гвардии — личных телохранителей императоров Римской империи. Они написали объявление, в котором выставили на торг *«трон Римской империи»*.



Откликнулись два человека: богатый сенатор Юлиан Дидий и тесть покойного императора Тит Флавий Сульпициан. Солдаты устроили между ними торг — претенденты на трон называли не общую сумму, а то, что они готовы заплатить каждому солдату — а их было десять тысяч!

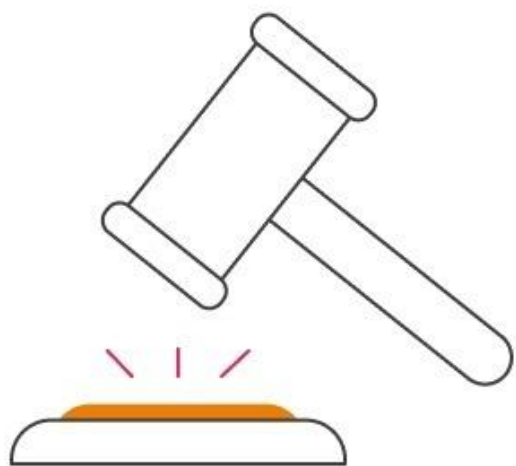


Победил Юлиан Дидий.  
Он пообещал каждому  
гвардейцу 25 000 сестерциев.  
Так что общая сумма,  
за которую продали Римскую  
империю, составила  
**250 000 000 сестерциев.**



# Что такое аукцион?

Это публичная продажа уникальных товаров, имущества, ценных бумаг. Торги идут по заранее установленным правилам.



*В большинстве случаев победителем становится тот, кто готов заплатить за лот наибольшую цену*

# Существует несколько способов выявления победителя

## По технике установления цены

- **АНГЛИЙСКИЙ.** Такой аукцион стартует с объявления аукционистом наименьшей приемлемой для него цены, после чего участники повышают её. Лот забирает тот, кто предложил больше всего денег
- **ГОЛЛАНДСКИЙ.** В начале такого аукциона объявляется самая высокая цена на продаваемый товар, а затем ставки снижаются до той, на которую согласится первый покупатель

## По способу торга

- **ГЛАСНЫЙ.** Участники аукциона открыто называют цену
- **НЕГЛАСНЫЙ.** Покупатели подают аукционисту условный знак (например, поднимают табличку с номером) о согласии поднять цену

## По возможности участия

- **ОТКРЫТЫЙ.** Принять участие может любой желающий
- **ЗАКРЫТЫЙ.** К участию в аукционе приглашают определенных лиц

Аукцион в Римской империи был

АНГЛИЙСКИМ

ГЛАСНЫМ

ОТКРЫТЫМ



# У всех аукционов есть 4 общие стадии

- 1 Подготовка
- 2 Осмотр товара потенциальными покупателями
- 3 Аукционный торг
- 4 Оформление сделки

*В Римской империи этих этапов не было*

«Финансово грамотное поведение на аукционе как раз соответствует выделенным этапам его проведения.

**Во-первых,** при подготовке к осмотру товара нужно изучить как можно больше информации относительно объекта торга.

**Во-вторых,** во время осмотра стоит сформировать свою оценку данного товара, которая базируется как на его характеристиках, так и на ваших собственных предпочтениях и нуждах.

**И наконец,** во время самого торга не стоит терять голову, необходимо оставаться хладнокровным и перестать бороться за лот, когда ставка превышает вашу внутреннюю оценку товара».

**Ольга Клачкова,** кандидат  
экономических наук, преподаватель  
экономического факультета МГУ  
имени М. В. Ломоносова